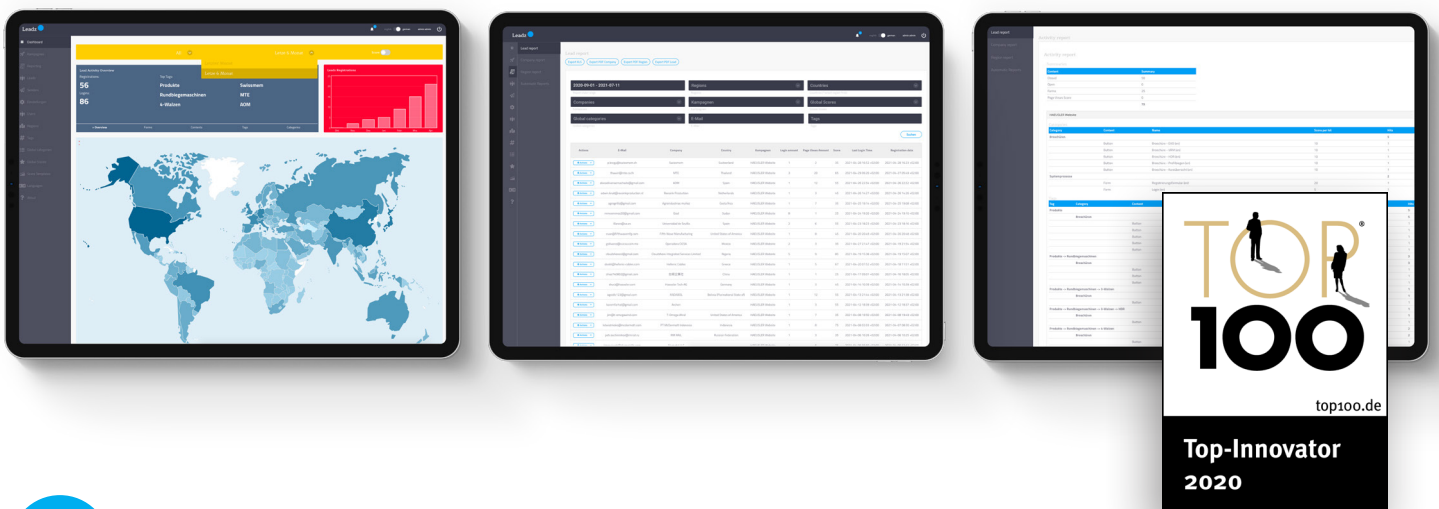


# LEADZ CORE AUSGEZEICHNETES LEAD MANAGEMENT

Von der Steuerung DSGVO-konformer Lead Generierung, automatischer Lead-Profilierung und Qualifizierung über automatisierte E-Mail Workflows bis hin zu wertvollen Business-Auswertungen: Leadz Core bietet eine Fülle an Funktionen, mit denen Sie Ihr Lead Management zu einem schlagkräftigen Tool für Ihr Unternehmen machen.



## Qualitative Lead Generierung

Leadz Core ist eine Lead Management Software, mit der Sie qualifizierte Leads generieren, also konkrete Webseitennutzer identifizieren und nicht nur Unternehmen. Die Lead Generierung ist 100% DSGVO-konform und ermöglicht das Speichern, Profilieren, Auswerten und Qualifizieren von Leads mit einem hohen Grad an Automatisierung.



## Ressourcenschonend

Schlankes Softwaredesign, eine einfache Nutzerführung und ein hoher Grad an automatisierten Prozessen ermöglichen einen effektiven Einsatz auch in kleineren Marketingteams. Leadz Core kann komplett autonom operieren.



## Preis-Leistung

Leadz Core ist aufgrund des hohen Preis-Leistungsverhältnisses eine gute Entscheidung. Ein für KMU's optimierter Funktionsumfang sowie einfache Bedienbarkeit treffen auf ein bezahlbares und faires Preismodell.

## Wichtige Funktionen im Überblick

### Nutzen Sie die Stärke effektiver qualitativer Lead Generierung

#### DSGVO konform

Mit Leadz Core bauen Sie eine DSGVO konforme digitale Kontaktdatenbank auf.

#### Quick Onboarding

Unkompliziertes und schnelles Onboarding und Verknüpfung mit Ihrer Webseiteninfrastruktur und Leadz Core.

#### Zentrale Speicherung und Management von Leads und Kontakten

Leadz Core speichert Ihre Leads im zentralen CRM-Core der Anwendung. So haben Sie all Ihre digitalen Kontakte an einem Ort.

#### Automatisierte E-Mail Workflows

Erstellen Sie automatisierte und personalisierte E-Mail Workflows entlang des Nutzerverhaltens.

#### Automatisches Lead Profiling

Profitieren Sie von einer komplett automatischen Profilierung und Auswertung Ihrer Leads.

#### Automatisches Lead Qualifying

Leadz erkennt, welche Ihrer Leads besonders interessant sind und führt eine selbstständige Qualifizierung durch.

#### Integrierte Business Intelligence

Leadz erlernt Ihr Business und ist so in der Lage, das Nutzerinteresse entlang Ihrer individuellen Geschäftsstruktur auszuwerten und aufzubereiten.

#### Automatisiertes Lead Routing

Leadz übergibt alle Leads automatisiert an Ihren Vertrieb und Ihr Marketing, entweder per Mail, Export oder via CRM Schnittstelle.

## Im Einsatz

### Vom KMU bis zum Konzern



HAEUSLER



WSTECH



DERIX



## Customer Satisfaction

### Erfolgreiche Lead Generierung

*"Wir haben mehrere groß angelegte Kampagnen zur Lead-Generierung aufgebaut und konnten Erfolge dank maßgeschneiderter Tools zur Marketingautomatisierung detailliert messen und belegen"* **Hailey Kamen, Henkel,**  
Business Development Director

*"Es wurden seit GoLive mit dem Portal über 2000 Leads generiert, die wir vertrieblich auswerten konnten"*  
**Dr. Evert Delbanco, Siegwerk,** Director Food Safety + Toxicology

## Preise

Flatrate

**379,00€**  
monatlich

Pay as You Use

**129,00€**  
monatlich

**+0,99€**  
pro Lead

**leadz.de/core**